

UNIVERSITI SAINS MALAYSIA

Peperiksaan Semester Pertama
Sidang 1991/92

Oktober/November, 1991

ATP202 - PENGURUSAN PEMASARAN

Masa : [3 jam]

ARAHAN

Sila pastikan bahawa kertas peperiksaan ini mengandungi T
surat yang bercetak sebelum anda memulakan peperiksaan in

Jawab EMPAT soalan. Soalan 1 adalah WAJIB. Jawab TIGA
yang lain.

Soalan (WAJIB)

1. Dalam pertengahan tahun 80an gaya hidup profesional dan sub-profesional berubah dengan begitu. Kebanyakan mereka sudah biasa dengan kehidupan kond Anda sedang di dalam proses membeli sebuah kon sederhana (\$100,000 - \$200,000). Terangkan terperinci proses tingkah laku yang anda akan lalui anda membuat keputusan membeli. (Di dalam jawapa terangkan faktor-faktor yang mempengaruhi tingka pembelian dan juga proses membuat keputusan).

ATP202

(b) Firma tersebut berhasrat untuk meningkatkan jualan dan ini dapat dilakukan melalui pengambilan jurujual baru. Huraikan proses pengambilan ini.

[25 markah]

3. Syarikat Proton kini telah membuktikan kemampuan mereka bukan sahaja pasaran tempatan malah pasaran antarabangsa. Dalam mempergiatkan aktiviti-aktiviti ketahap yang tinggi, Syarikat Proton sedang di dalam proses merancang pengeluaran kereta bawah 1,000 cc dan juga kereta sports.

(a) Bincangkan langkah-langkah di dalam menghasilkan kereta baru tersebut.

(b) Sekiranya produk ini dilancarkan, nyatakan sebab-sebab kemungkinan kegagalannya.

[25 markah]

Penyakit Aids kini kian merebak di negara kita. Setengah ada berita berkenaan penyakit ini tersiar di semua tempat. Syarikat ATP202 telah dilantik sebagai perunding pemasaran untuk Kementerian Kesihatan Malaysia. Syarikat anda diberi tugas untuk mencadangkan kepada Kementerian bagaimana untuk memaklumkan penyakit ini kepada masyarakat (maklumat tentang penyakit Aids, akibat penyakit ini dan cara-cara untuk mencegah penyakit). Bincangkan bagaimana Syarikat ATP202 akan menggunakan campuran promosi dan strategi-strategi tertentu untuk mengatasi masalah ini.

- (a) Bincangkan faktor-faktor yang perlu diper- oleh syarikat itu sebelum menetapkan harga- konstrain-konstrainnya.
- (b) Apakah strategi-strategi harga yang bersesu- digunakan oleh syarikat ini?

[25 markah

6. Nilai pasaran makanan segera di Malaysia telah d- di antara \$150 juta hingga \$180 juta setahun. itu, Kentucky Fried Chicken Malaysia Berhad (merebut peluang dengan memperkenalkan resipi antara resipi baru yang telah diperkenalkan ialah spicy, sandwich dada ayam, salad, kentang go pembasuh mulut. Tetapi akhir-akhir ini, resipi and spicy" tidak mendapat sambutan seperti yang di

- (a) Bincangkan bagaimana anda akan menjalankan sa- penyelidikan pemasaran untuk mengetahui punc- tersebut.
- (b) Apakah kaedah yang anda rasakan paling sesuai untuk mengumpul maklumat yang diperlukan bag- di atas? Mengapa?

[25 markah